

Feature Cases: Практики увеличения производительности нашими работами

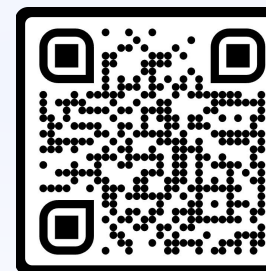
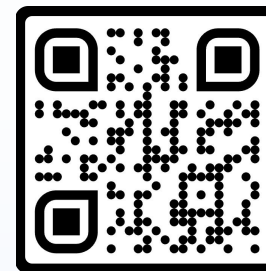
Задать вопрос специалисту

Email: info@novacom.ru

Сайт: novacom.ru

Сохраняйте и делитесь этой презентацией
— здесь всё о том, как мы можем
автоматизировать ваш бизнес

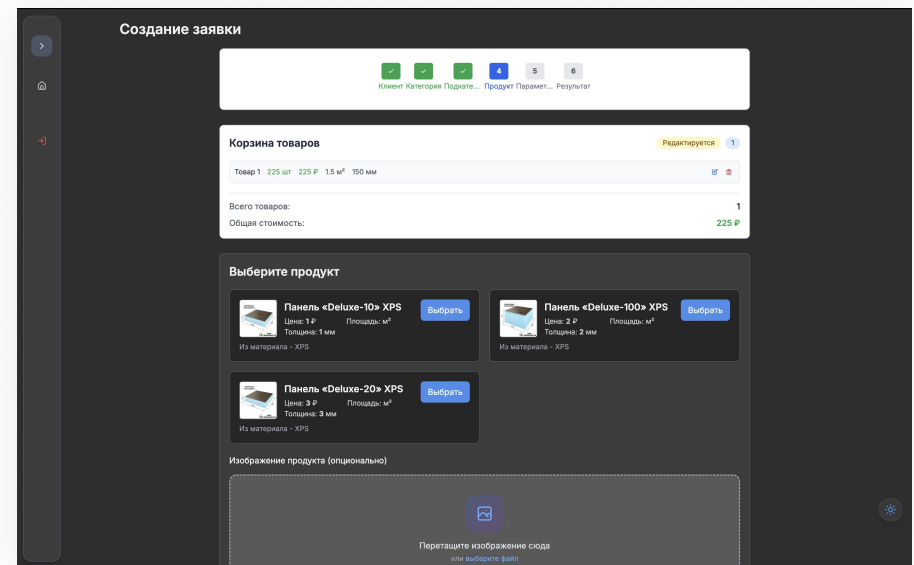
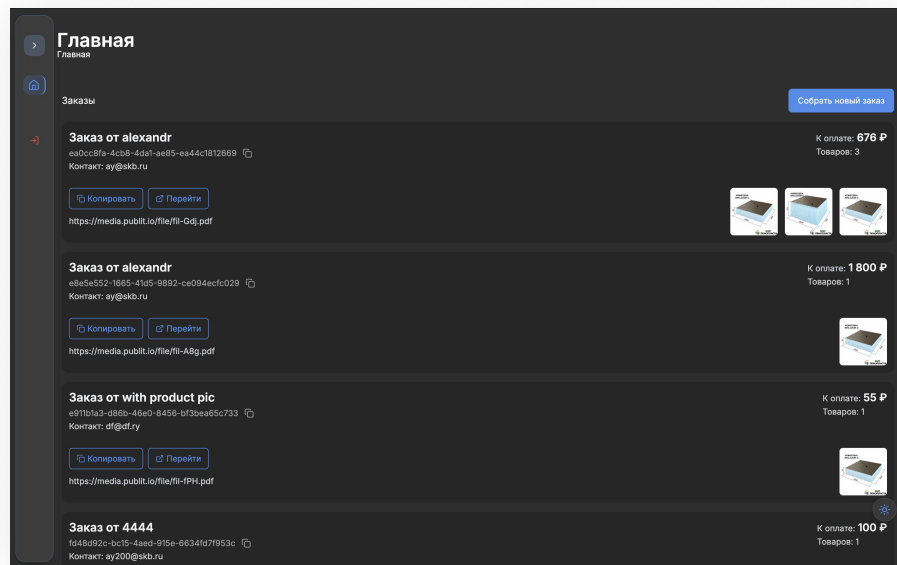
<https://novacom.ru/feature-cases.pdf>



Wizard генерации КП

20-30 мин 2-3 мин, 100%, исключение ошибок -100%

Разработка и внедрение визарда сократили время подготовки коммерческого предложения с 20-30 минут до 2-3 минут и полностью исключили ошибки в расчётах. Уже через месяц работы потребность в команде снизилась с 5 до 2 менеджеров.



Автоматический контроль цен и маржинальности. Рост прибыли 10-15%

Система в реальном времени отслеживает цены на товары и услуги, сравнивает их с конкурентами и внутренними прайс-листами, автоматически сигнализирует о несоответствиях и помогает удерживать целевую маржу.

Снижение потерь от ошибок — исключение случаев, когда товары продаются ниже себестоимости. Рост прибыли — своевременная корректировка цен позволяет увеличить маржинальность до +10–15%.

Снижение рисков — предотвращение ценовых конфликтов и ошибок при массовых обновлениях прайсов.

Гибкость — возможность быстро адаптироваться к изменениям рынка и акциям конкурентов.

Импорт цен

Загрузите файл с плановыми ценами на товары, будем сравнивать с ними фактические цены

Импорт TargetPrice | Скачать шаблон V3.xlsx | Поддерживается формат .xlsx

Поиск: SKU, артикул, название товара или магазина | Сортировать по | По возрастанию | Применить

Магазин	Название	sku	Артикул	Цена для покупателя	Фактическая цена	Целевой порог
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	368784557	ZZ-FKZZ-68-(127,5)	5158,0 Р	5158 Р	1080,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	368784572	ZZ-FKZZ-68-(124,5)	5158,0 Р	5158 Р	990,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	3473957992	ZZ-FKZZ-68-122,5	1236,0 Р	1236 Р	1200,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	368784532	ZZ-FKZZ-68-(128)	5158,0 Р	5158 Р	1080,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	3473957336	ZZ-FKZZ-68-118	991,0 Р	1236 Р	1200,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	3473957228	ZZ-FKZZ-68-113	952,0 Р	1186 Р	1200,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	3473957468	ZZ-FKZZ-68-118,5	1236,0 Р	1236 Р	1200,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	3687849902	ZZ-FKZZ-68-(187)	5158,0 Р	5158 Р	1080,0
Bikebox	Каретка для велосипеда под квадрат 68 мм ZTTO, длина вала ...	3473957436	ZZ-FKZZ-68-183	1236,0 Р	1236 Р	1200,0
Bikebox	Заглушки руля велосипеда универсальные, металлические ZT...	3030225930	zttoheel1topblack	688,0 Р	688 Р	---

Новый чат | Начните разговор, отправив сообщение

Введите сообщение...

Статистика SKU: 818801671

Колпачки на велосипед алюминиевые черные ZTTO, комплект 2 шт.

ShopName: Puffin Shop
ItemCode: zttovalcapsprestablack
Sku: 818801671
Себестоимость: 0

24-07-2025 - 23-08-2025 (30 дней)

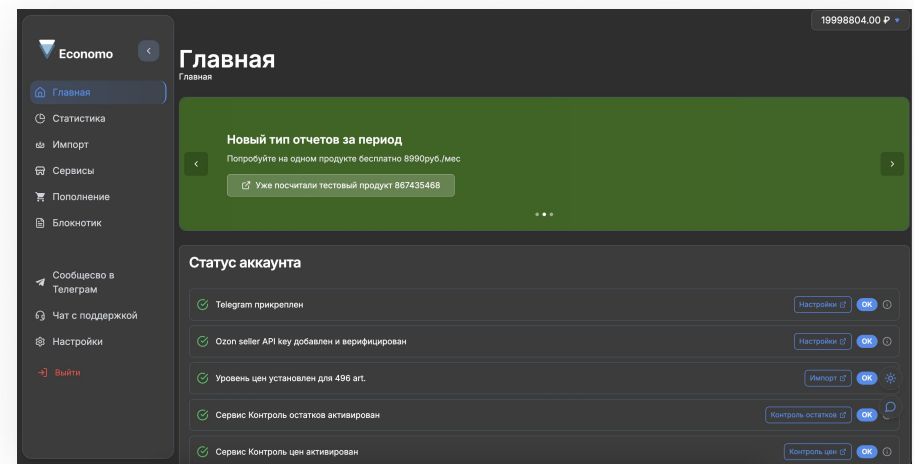
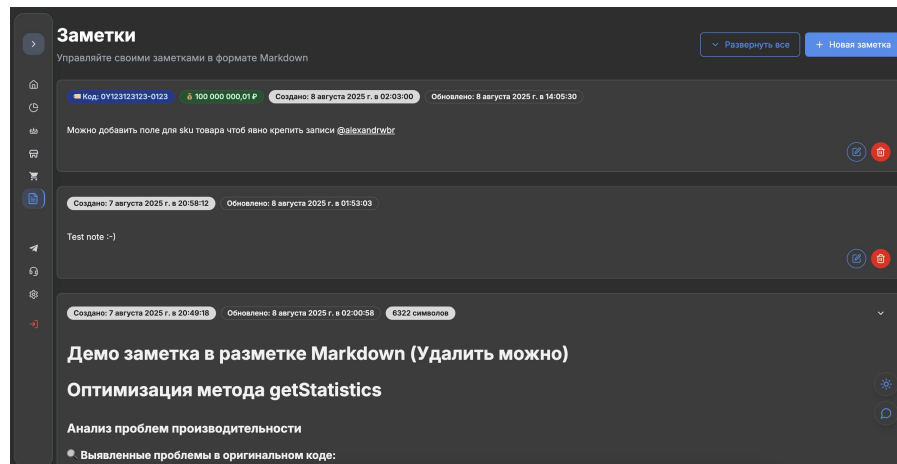
Метрика	Текущее	Прошлые	Δ, %	График	24.07.2025(чн)	25.07.2025(пт)	26.07.2025(сб)	27.07.2025(вс)	28.07.2025(пн)	29.07.2025(вт)	30.07.2025(ср)	31.07
История цен	616	615,8235294117648	0,03%		616	616	616	616	615,8301886792453	616	616	616,176
Выручка (Заказы) руб.	1227	31282	-96,08%		0	0	818	0	0	0	0	0
Выручка (Продажи) руб.	818	44370	-98,98%		0	409	0	409	0	0	0	0
Маржинальная Прибыль	818	66898	-98,98%		0	409	0	409	0	0	0	0
Количество заказов	3	78	-96,05%		0	0	2	0	0	0	0	0
Возвраты шт.	1	4	-75,00%		0	0	0	1	0	0	0	0
Количество выкупов шт	2	190	-98,98%		0	1	0	1	0	0	0	0
Средний чек (Заказы)	409	411,61	-0,63%		0	0	409	0	0	0	0	0
Средний чек (Продажи)	409	403,36	1,40%		0	409	0	409	0	0	0	0
Процент выкупа	0,67	1,45	-53,79%		0	0	0	0	0	0	0	0
Остатки шт	0	0	0,00%		0	1	1	0	0	0	0	0
Показы рекламы	5962	0	0,00%		0	3262	2543	0	0	0	0	0
Клики рекламы	124	0	0,00%		0	61	57	0	0	0	0	0
Конверты рекламы	15	0	0,00%		0	7	7	0	0	0	0	0

Операционный блокнот с AI-аналитикой, Время анализа: дни → минуты (AI сразу подсвечивает важное)

Каждый сотрудник фиксирует свои действия (например: звонки, закупки, рекламные активности). Указание времени и денежных затрат на действие → привязка к SKU (товару/услуге). Система строит хронологический график: метрики товара (продажи, маржа, ROI) + наложенные действия.

AI анализирует ретроспективу:

- показывает, какие действия дали рост показателей, а какие — пустая трата ресурсов,
- формирует рекомендации на будущее (например: «увеличить рекламный бюджет на SKU X», «снизить время на ручные звонки, пользы нет»),
- сигнализирует при деградации метрик, что делать.



Более 30 примеров оптимизации бизнеса, которые позволяют увеличить производительность более чем на 280% при тех же ресурсах

Практические решения, которые позволяют увеличить эффективность компании почти втрое без дополнительных затрат

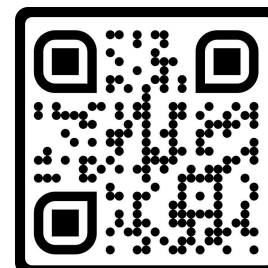
Ручное создание КП	Визард генерации КП (5 шагов, PDF/ссылка)	30–40 мин → 2–3 мин, ошибки -100%
Разные версии файлов, потери	Автосохранение заявок/КП в облако	0 потерь, поиск <30 сек
Долгая подготовка ответа клиенту	КП с телефона в 2–3 клика	Ответ: часы → 5–10 мин, конверсия +15%
Ошибки в реквизитах	Автозаполнение реквизитов из CRM/1C	Снижение ошибок на 90%
Подписание документов вручную	Электронная подпись в админке	Согласование быстрее на 70%
Много языков в клиентах	Генерация мульти-язычных КП	Экономия времени перевода ~80%
Трудно поддерживать каталог	Синхронизация каталога с сайтом/ERP	Актуальные цены и остатки 24/7
Фото теряются, нет защиты	Галерея с водяными знаками	Снижение утечек фото на 90%
Долгий поиск товаров	Теги и категории	Поиск ускорен в 5 раз
Сложная печать этикеток	Автогенерация кодов/шильдиков	Минуты вместо часов
Клиент ждёт КП днями	Мгновенная генерация КП + отправка	Ответ <10 мин, конверсия +12%
Менеджеры забывают звонить	Авто-напоминания + пуши	Снижение потерь заявок на 40%
Нет прозрачности для клиента	Личный кабинет + статус заказа	Меньше звонков, доверие +20%
Неудобно согласовывать КП	Утверждение КП онлайн	Скорость сделок ↑ в 2 раза
Нагрузка на менеджеров	Маршрутизация заявок по правилам	Распределение нагрузки равномерно
Задержки между отделами	Интеграция CRM ↔ склад ↔ производство	Инфо в реальном времени, задержки ↓ 80%
Ручная сверка оплат	Интеграция с банком, авто-сверка	Экономия 1–2 ч/день на бухгалтера
Напоминания клиентам вручную	Робот-обзвонщик	Повышение подтверждений заказов на 25%

Нет контроля KPI	Дашборд продаж/воронка	100% прозрачность
Неизвестна эффективность менеджеров	Статистика по сотрудникам	Рост конверсии +10–12%
Нельзя быстро считать маржинальность	Автоматический расчёт	Сокращение ошибок на 100%
Отчёты вручную в Excel	Автовыгрузка отчётов в Sheets	Экономия 2–3 ч/нед
Утечки данных	Ограничение доступа по ролям	Снижение риска утечек на 90%
Сотрудники воруют базы	Логирование действий + уведомления	Риски ↓ 80%
Бэкапы забывают делать	Автобэкап заявок и документов	100% сохранность данных
Ошибки при вводе клиента	Автопроверка реквизитов (ИНН/ФНС)	Ошибки ↓ 95%
Менеджеры пишут КП вручную	AI-генерация текста КП	Экономия 20 мин/документ
Сложно подбирать товары клиенту	AI-рекомендации (up-sell/cross-sell)	Средний чек +8–12%
Заявки приходят по фото/сканам	Распознавание документов (OCR)	Автосоздание клиента за секунды
Заявки распределяются вручную	AI-категоризация	Скорость распределения ↑ 5 раз
Нет поддержки 24/7	AI-чат-бот	Заккрытие до 30% вопросов без менеджера
Разрозненные системы	Интеграция с CRM/ERP	Единое окно для менеджера
Ручное выставление счетов	Интеграция с банком/кассой	Автовывписки, чеки онлайн
Нет связи с маркетплейсами	Интеграция с Ozon/WB/Amazon	Продажи +25–40%
Ручной расчёт доставки	Интеграция с СДЭК/DHL	Расчёт и ТТН в 1 клик

Задать вопрос специалисту

Email: info@novacom.ru

Сайт: novacom.ru



Сохраняйте и делитесь этой презентацией
— здесь всё о том, как мы можем
автоматизировать ваш бизнес

<https://novacom.ru/feature-cases.pdf>

